

## Materi

1. Travel Agent Prospect and Success Story
2. Mencari dan Membuat Paket Produk dan Jasa Wisata
3. Mempersiapkan Penawaran Harga
4. Menerima dan Memproses Reservasi
5. Mengelola Tur Yang Panjang Waktunya
6. Menyiapkan Dokumen Perjalanan Wisata
7. Visitasi atau kunjungan lapangan

## Harga

Pelatihan offline

+ Uji Kompetensi BNSP : Rp.5.500.000

Pelatihan offline : Rp.5.000.000

Pelatihan online : Rp.3.700.000

## Informasi dan Pendaftaran

☎ 0812-1501-7910

✉ [jttcugm.jogja@gmail.com](mailto:jttcugm.jogja@gmail.com)

📷 [jttc\\_jogja](https://www.instagram.com/jttc_jogja)

## Tentang

Semakin padatnya pekerjaan, tingkat stress yang tinggi serta berbagai tekanan hidup lain menjadi latar belakang untuk melakukan perjalanan wisata. Hal tersebut tentunya menjadi peluang bagi perkembangan bisnis travel agent. Bermodalkan pengetahuan dan keterampilan dalam membuat paket wisata, koneksi internet serta jaringan yang luas untuk supplier tentunya semakin memudahkan menjalankan bisnis ini.

Selain itu dengan strategi pemasaran yang tepat tentunya akan membuat bisnis semakin berkembang. Beragamnya produk yang dijual baik paket wisata ataupun produk pendukung lainnya tanpa didukung oleh strategi pemasaran akan menjadi tidak maksimal. Selain itu, pelayanan pada saat operasional tour yang sedang berlangsung juga diperhatikan agar wisatawan merasa nyaman dengan layanan yang diberikan oleh travel agent.oleh travel agent.



PELATIHAN

# TRAVEL CONSULTANT

Jl. Arimbi no.1, Kragilan , Sinduadi,  
Kec.Mlati, Kabupaten Sleman,  
Daerah Istimewa Yogyakarta,  
55284